

FOCUS

SETTIMANA: 48

25/11/2019

NR. CLIPPINGS: 3

In evidenza questa settimana gli articoli delle testate **Tom's Hardware** (nella sezione B2B Labs) e **Channel City** (presente anche nella newsletter del 29/11), pubblicati a seguito del press meeting di giovedì, 7 novembre. Entrambe le pubblicazioni sono attualmente presenti in homepage.

DETTAGLI

S-Mart distribuisce 'sicurezza'

Channel City [newsletter] – 29/11/2019

S-Mart distribuisce 'sicurezza'

Channel City [online] – 28/11/2019

S-Mart: il distributore che garantisce il 39% di margine per sempre

Tom's Hardware – 28/11/2019



Kalyan e Wolter Kluwer, una storia da raccontare

Non sempre dai grandi amici nascono ad andare dove d'accordo. Ma l'energia del Gruppo A&C - Wolter Kluwer Tax & Accounting Italia sono la prova contraria.



S-Mart distribuisce 'sicurezza'

S-Mart è un distributore IT specializzato nella 'sicurezza' che è riuscito a tagliarsi un pezzo spazio grazie a prodotti molto interessanti accompagnati da un...



PaaSeler a misura di partner

11 motivi per abbracciare l'efficienza di PaaSeler, che di recente ha lanciato PRTG-PLUS, una licenza ad abbonamento dedicata al canale e pensata per grandi infrastrutture.



Giganti del Web, ma quando c'è da pagare...

Tra il 2014 e il 2018 i giganti del web hanno risparmiato oltre 40 miliardi di euro di tasse a livello globale, domiciliando la metà dell'utile ante imposte in Paesi...



Commvault, al via una nuova era con i partner



Ottimi risultati per Attiva Evolution

channelcity



Vai all'articolo

Data: 28 novembre 2019

Tipo: articolo

UVM: 20.559

tom's **HARDWARE**
THE AUTHORITY ON TECH



Vai all'articolo

Data: 28 novembre 2019

Tipo: articolo

UVM: 322.492

Ultime notizie: Passieri a misura di partner

channelcity

Seguici anche su:



Home Vendor Distributori Calendario Prodotti Nomine Mercato Altro... - Newsletter Cerca

Home Distributori / news

S-Mart distribuisce 'sicurezza'

Publicato il 28/11/2019

smart be smart, be safe

Ernesto Sagramoso

S-Mart è un distributore IT specializzato nella "sicurezza" che è riuscito a ritagliarsi un proprio spazio grazie a prodotti molto interessanti accompagnati da un supporto competente e puntuale.



Nel nostro paese, oltre ai grandi e medi distributori IT, prosperano nell'area distributiva dell'information technology piccole realtà però focalizzate su una particolare tipologia di prodotti. Tra queste S-Mart, azienda toscana che è riuscita a ritagliarsi un proprio spazio grazie a prodotti molto interessanti accompagnati da un supporto competente e puntuale.



L'incontro con Andrea Bettoni, CEO di S-Mart è stata l'occasione per ripercorrere la storia di questa società, nata nel 2009. Bettoni ha sottolineato come... "Ci riteniamo un distributore atipico poiché siamo nati in una zona dove non esiste business, poiché Firenze è una città prevalentemente turistica dove le grandi aziende si possono contare sulle dita di una mano. Siamo nati come rivenditori, ci chiamavamo Network, e siamo diventati distributori solo nel 2009 poiché cercavamo delle soluzioni che non riuscivamo a trovare in commercio in Italia. Come primo vendor abbiamo scelto Norman, un marchio norvegese di software per la sicurezza e abbiamo assunto una persona esperta

di telemarketing che ha iniziato a contattare i dealer. Nonostante non fosse esperta di tecnologia ha riscosso un grande successo arruolando in un anno ben 250 rivenditori".



Area Speciali



Area Partner



TOM'S HARDWARE GAME DIVISION MOBILELABS CULTURA POP MOTORLABS B2BLABS OFFERTE FORUM

B2BLABS

Big Data Sicurezza Informatica Startup Cloud Computing Intelligenza Artificiale 5G Trasformazione Digitale

RESELLER

S-Mart: il distributore che garantisce il 39% di margine per sempre



di Giancarlo Calzetta

giovedì 28 novembre 2019 14:19

2 min vai ai commenti



Più Informazioni su

Xoperò distribuzione Quickheal Reseller Software & Hardware S-Mart

S-Mart è un distributore dall'approccio atipico al mercato. Nato come rivenditore a valore aggiunto, ha deciso di iniziare il suo percorso come distributore quando ebbero la possibilità di avere l'esclusiva dell'antivirus Norman per il territorio italiano.

Da allora è passata molta acqua sotto i ponti e adesso S-Mart è un distributore specializzato in sicurezza che ha deciso di dare un supporto "concreto" ai rivenditori: quello del margine garantito nel tempo.

"Il nostro approccio" - ci dice Andrea Bettoni, CEO di S-Mart - "è molto semplice: il rivenditore deve essere la nostra interfaccia con i clienti e per questo deve essere retribuito. I nostri rivenditori hanno un margine medio del 39% potendo contare su prodotti non ancora conosciutissimi in Italia, ma tecnicamente molto validi".



E non è tutto. S-Mart pensa anche al più grande problema che trovano oggi i rivenditori quando forniscono software alle aziende: il rinnovo via web. "Sappiamo benissimo" - continua Bettoni - "che il rivenditore teme i rinnovi via Internet perché in questo modo "perde" il cliente, ma con noi non succede. Anche quando un cliente rinnova via Web, noi teniamo la referenza del rivenditore che l'ha attivato e riconosciamo la provvigione. Adirittura, se un cliente si attiva senza un contatto diretto da parte di un rivenditore, tramite web, noi lo assegniamo in maniera automatica al rivenditore più vicino geograficamente, perché così si possono proporre anche altre soluzioni".

Quello di S-Mart è un sistema quindi molto interessante per i rivenditori che si indirizzano alla PMI. In grado di garantire un ritorno sicuro sugli investimenti che si fanno sul cliente finale.

"Il mercato della sicurezza" - precisa Bettoni - "è in grande crescita e avere una offerta completa è importante. Il cliente finale, però, ha bisogno di tempo per assorbitarla e per questo bisogna sostenere lo sforzo necessario a convincerli".

S-Mart distribuisce le soluzioni antimalware di Quickheal, Securite e Dr.Web; le soluzioni di backup di Xoperò e Strongbox; il gestore di log Logrecorder e la soluzione di cancellazione sicura dei dati Zerodati.

A questi prodotti si affiancano due interessanti piattaforme, GDPRLab e Videosorveglianza.it, pensate per fornire assistenza alla raccolta documentale nei due ambiti specifici.

Scarica gratis
l'app di Tom's Hardware

